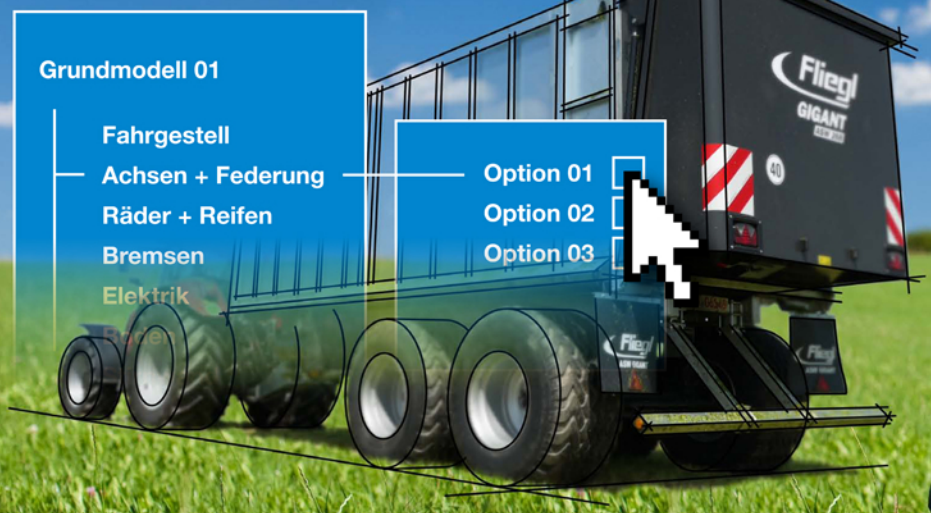
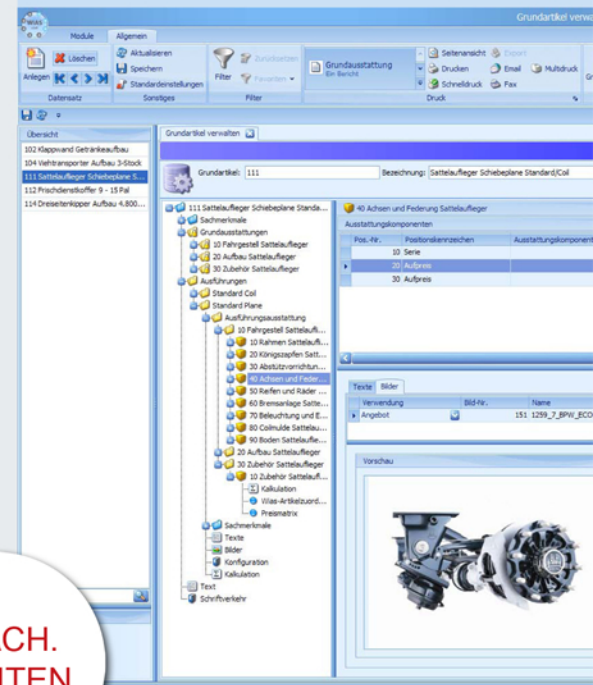
Das Verkaufshandbuch, das mitdenkt!

WIAS eSell



Konkreter beraten – effizienter verkaufen:

- Schneller zum **kundenindividuellen Angebot**
- Einfache **Anbindung an Ihr ERP-System**
- Aktuellste Daten durch **automatischen Abgleich**
- Fehlervermeidung durch **„Plausibilitätsprüfung“**
- Zuverlässige **Kalkulations- und Planungsgrundlage**
- Automatische **Produktions-Stücklisten**
- Direkte Anbindung an die **Produktionsplanung**
- Höhere **Liefertermintreue**
- Ideal für Unternehmen mit vielen **Produktvarianten** oder **Sonderanfertigungen**
- Bestens geeignet für den **internationalen** Vertrieb
- Sprache, Währungen und Maße können einfach länderspezifisch angepasst werden.



EINFACH. ARBEITEN.

Mit WIAS eSell startet Ihre Prozesskette schon bei der Akquise!

WIAS eSell wurde speziell für den Offline-Einsatz im Außendienst konzipiert.

WEDDERHOFF
Informations.Technologie

Zentrale: +49 (5452) 50562-0 | Fax: +49 (5452) 50562-25 | info@wias.de | www.wias.de